

✉ jeandanielgard@gmail.com
🏠 Boisset-et-Gaujac (30140)
📄 Permis B
☎ 06 95 80 79 78

Compétences

Gestion vente longue

J'ai eu à gérer des ventes longues et particulièrement dans le nucléaire.

Réseaux sociaux

🐦 @JDC

in Jean-Daniel CHAUVET

Compétences techniques

Outils informatiques

- Excel
- VBA (programmation Excel)
- Word
- PowerPoint
- CRM

Atouts

Autonome

Dynamique

Force de proposition

Communication et relationnel

Ouverture d'esprit et curiosité

Intelligence émotionnelle

Résolution de problèmes et organisation

Gestion du stress

Travail en équipe

Langues

Anglais

Centres d'intérêt

Musique (piano et saxophone)

Histoire

Voyage

Fitness

Jean-Daniel CHAUVET

Ingénieur Commercial

Ingénieur commercial spécialisé dans le secteur de l'électricité, fort de plus de 30 ans d'expérience, j'ai accompagné de grands comptes et PME dans la définition et la mise en œuvre de solutions techniques innovantes. Ma double expertise technique et commerciale, alliée à une parfaite maîtrise du marché et à un sens aigu de la négociation, me permet de développer durablement les portefeuilles clients et de relever avec succès les défis de croissance et de fidélisation.

Expériences

Formation Développeur WEB et WEB Mobile

De mai 2024 à janvier 2025 **O'Clock** Présentiel

- Conception et développement d'un site web responsive
- Collaboration avec une équipe de développeurs pour la réalisation d'un projet client
- Utilisation de frameworks tels que React, Angular et Ionic pour les projets

Manager et responsable secteur

D'octobre 2017 à juillet 2025 **DEHN** 42 départements du sud

- Qualifoudre N2
- Gestion d'équipe, sens des priorités
- Suivi chiffre d'affaires, statistique des ventes
- Assertivité et pragmatisme

Ingénieur commercial

D'octobre 2013 à mai 2017 **FIBOX** 26 départements du sud

- Développement de la clientèle et mise en place de plans d'action
- Négociation et capacité d'adaptation

Responsable d'étude Nucléaire

De juin 2010 à octobre 2013 **SNEF** Bagnols/Cèze

- Respect des process, priorisation et sens des responsabilités
- Interlocuteur foudre et référent ARF - Qualification QUALIFOUDRE

Sales manager

De mai 2003 à juin 2010 **Groupe ARNOULD - COMECA** Occitanie

- Définition et déploiement de la stratégie commerciale
- Résilience, rigueur et pédagogie

Product owner

De mai 1990 à avril 2003 **REXEL (AGEI)** Nîmes

- Identification et résolution de problèmes
- Planification et gestion de projets

Formateur en micro-informatique

De janvier 1989 à mai 1990 **COGEMA** Pierrelatte

- Formateur en MS DOS - Turbo-Pascal et initiation à l'informatique

Diplômes et Formations

Développeur web et web mobile

De mai 2024 à janvier 2025 **O'Clock** Téléprésentiel

- Titre professionnel de niveau V - Équivalent BAC+2

D.U.T. Génie Electrique Informatique Industrielle

De septembre 1986 à juin 1988 **I.U.T. de Nîmes** Nîmes

- Option Automatismes et Systèmes

BAC F3 Electro-Technique

De septembre 1984 à juin 1986 **Lycée de La Salle** Ales